

**ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ
оформления конкурентного листа по закупке клапанов**

Сведения о заказчике.				
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий».			
Местонахождение	223710, Республика Беларусь, Минская обл., г. Солигорск, ул. Коржа, 5.			
ФИО контактного лица	По вопросам закупки: 1. Черенков Евгений Иванович – заместитель начальника отдела основного технологического оборудования управления МТО; тел: + 375 174 29-87-55. 2. Бибик Вероника Игоревна – инженер отдела основного технологического оборудования управления МТО; тел: + 375 174 29-86-87.			
Адрес электронной почты	mto@kali.by			
Сведения о предмете закупки.				
№ лота	Наименование товара (или аналог)	Кол-во, шт.	Требование к предмету закупки	Подразделение-заявитель
1	Клапан регулирующий стальной 6с-9-4 DN 200	1	ТЗ № 2676 от 12.06.2025	ТЭС 4РУ УЭ
2	Клапан обратный стальной межфланцевый (стяжной) поворотный 19с11нж Ду250 мм, Р=1,6 МПа	4	ТЗ № 2599 от 06.06.2025	ЦМЭл 4РУ (КС 4092)
Заказчик, при наличии необходимости, в ходе проведения процедуры закупки имеет право: 1) увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 процентов; 2) увеличить более чем на 100 процентов количество (объем) закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором ОАО «Беларуськалий», либо с заместителем генерального директора по материально-техническому обеспечению - начальником управления МТО по закупкам УМТО, если увеличение более чем на 100% составляет 500 и менее базовых величин.				
Условия поставки	Для нерезидентов Республики Беларусь – DAP. ПТО «Солигорск»-06641», СВХ ВБ-0601/0000241 (Минская область, г. Солигорск склад Покупателя). Для резидентов Республики Беларусь – г. Солигорск, склад Покупателя.			
Источник финансирования	Собственные средства ОАО «Беларуськалий».			
Срок поставки	Наименьший.			
Предпочтительные условия оплаты	100% - по факту поставки на склад Покупателя (выпуска товара для внутреннего потребления – для государств-нерезидентов таможенного союза) в течение 45 календарных дней.			
Ориентировочная стоимость закупки	Более 500 базовых величин.			
Допустимый срок поставки	Наименьший срок поставки.			

Допустимые условия оплаты	100% - по факту поставки на склад Покупателя (выпуска товара для внутреннего потребления – для государств-нерезидентов таможенного союза) в течение не менее 45 календарных дней.
Сведения о процедуре закупки оформления конкурентного листа.	
Участники процедуры	Резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товар независимо от страны происхождения.
Расчет цены предложения на поставку товара	Цена предложения на поставку товара должна быть указана на условиях поставки (согласно INCOTERMS 2020 – для нерезидентов Республики Беларусь), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самого товара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.
Наименование валюты предложения на поставку товара	Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Наименование валюты для оценки предложения на поставку товара	Для сравнения цены предложений участников (в случае их представления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Обязательные условия договора	<p>1. Цена на товар устанавливается в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом допустимых для участия в данной процедуре закупки условий оплаты.</p> <p>2. Условия поставки товара – согласно требованиям данной процедуры закупки.</p> <p>3. Требуемый срок поставки товара – согласно требованиям данной процедуры закупки.</p> <p>4. Датой поставки считается дата оприходования товара на складе Покупателя (для резидентов Республики Беларусь) либо дата таможенного оформления (для нерезидентов Республики Беларусь).</p> <p>5. За несвоевременную поставку товара Продавец уплачивает пени в размере 0,1 % от стоимости не поставленного в срок товара за каждый день просрочки поставки.</p> <p>6. За отказ от поставки товара, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере 25 % от стоимости не поставленного товара.</p>

7. Продавец обязан возместить Покупателю убытки, причиненные неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по договору. Убытки взыскиваются в полной сумме сверх неустойки.
8. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении срока поставки товара более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.
9. В случае отказа от поставки, не поставки, нарушения сроков поставки продукции Покупатель имеет право на приобретение такой же либо аналогичной продукции у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения не поставленной, не поставленной в срок продукции. Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца продукции, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленной, не поставленной в срок продукции и ценой взамен приобретенной продукции. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пени в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.
10. Оплата за товар – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника, с учетом требований данной процедуры закупки. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя. Все комиссии и сборы банков по перечислению денежных средств за поставленный товар Покупателем на территории Республики Беларусь - за счет Покупателя, вне территории Республики Беларусь - за счет Продавца.
11. Валюта договора – белорусский рубль. Валюта платежа – белорусский рубль (Данный пункт в обязательном порядке относится только ко всем резидентам Республики Беларусь).
12. Покупатель не несет ответственности при перечислении платежа по банковским

реквизитам, указанным Продавцом в договоре, за не поступление платежа на счет Продавца.

13. Продавец, являющийся официальным торговым представителем (сбытовой организацией производителя), обязан предоставить Покупателю до начала исполнения договора, заверенные копии документов, подтверждающих факт покупки товара непосредственно у Производителя (договор, товаросопроводительные документы и т.д.).

14. Продавец обязан предоставить при поставке товара документы, подтверждающие законность ввоза товара на таможенную территорию Республики Беларусь: заверенную копию импортной либо статистической декларации (для участников, не являющихся изготовителями товара).

15. В случае поставки товара, закупленного Продавцом не у завода-изготовителя, а также непредоставления документов, согласно п/п. 13-14, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25 % стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия (для участников, не являющихся изготовителями товара).

16. Продавец письменно за 3 дня извещает Покупателя о дате отгрузки товара.

17. Приёмка продукции производиться на складе Покупателя.

18. Каждое упаковочное место должно быть промаркировано с указанием следующего:

18.1. номер договора поставки;

18.2. наименование оборудования (согласно спецификации к договору, с указанием номера позиции), заводской номер единицы оборудования, к которой относится данное упаковочное место;

18.3. на каждом упаковочном месте должен быть прикреплен упаковочный лист с указанием всех упаковочных мест данной единицы товара;

18.4. номер упаковочного места, габариты, вес;

18.5. требования к транспортировке;

18.6. требования к обращению с оборудованием;

18.7. требования к хранению оборудования;

18.8. схема строповки.

- | | |
|--|---|
| | <p>19. Гарантийные обязательства в соответствии с требованиями технических заданий.</p> <p>20. О выявленных недостатках по качеству поступившего товара, в том числе и комплектующих изделий, сообщается Продавцу в следующем порядке:</p> <p>20.1. Ответственный исполнитель Покупателя по данному договору после получения от подразделения, эксплуатирующего товар, извещения о факте возникновения дефекта и/или невозможности эксплуатации товара, уведомляет Продавца о данном факте;</p> <p>20.2. Продавец, в течение последующих рабочих суток (для нерезидентов Республики Беларусь – в течение 3 рабочих дней) с момента получения уведомления, обеспечивает прибытие своих представителей для выяснения причин, которые вызвали возникновение дефекта и/или остановку в работе товара;</p> <p>20.3. Представителями эксплуатирующего подразделения и представителями Продавца производится совместное обследование товара, в результате которого составляется Акт-рекламация. Срок проведения ремонта или замены должен составлять не более 14 календарных дней от даты составления двухстороннего Акта-рекламации, либо от даты направления Продавцу Акта-рекламации, подписанного Покупателем в одностороннем порядке.</p> <p>21. Акт-рекламация подписывается в одностороннем порядке представителями эксплуатирующего подразделения Покупателя и будет являться основанием для проведения гарантийного ремонта / замены дефектного товара, а в случае необходимости, основанием для ведения претензионно-исковой работы в следующих случаях:</p> <p>21.1. Если Продавец не обеспечил прибытие своих представителей в оговоренный выше срок;</p> <p>21.2. Представители Продавца отказались от подписания Акта-рекламации.</p> <p>22. Если по причинам, не зависящим от Продавца, недостатки невозможно устранить в течение 14 календарных дней, то Продавец обязан письменно согласовать с Покупателем срок, необходимый для их устранения.</p> <p>23. Если недостатки не будут устранены в течение 14 календарных дней от даты составления двухстороннего Акта-</p> |
|--|---|

рекламации, либо от даты направления Продавцу Акта-рекламации, подписанного Покупателем в одностороннем порядке (если Покупатель не согласовал с Продавцом иные сроки устранения выявленных недостатков), то Продавец обязан уплатить Покупателю пеню в размере 0,1 % за каждый день просрочки. Пеня начисляется от стоимости дефектного товара, поставленного по настоящему договору. Уплата пени не освобождает Продавца от исполнения обязательств по договору.

24. Все расходы, связанные с возвратом или заменой дефектного товара при ее приемке на складе Покупателя и во время гарантийного срока, как на территории страны Продавца, так и на территории страны Покупателя, несет Продавец. Затраты, понесенные Покупателем, возмещаются Продавцом в течение 30 календарных дней от даты предъявления счета Покупателем. В случае нарушения вышеуказанного срока, Продавец уплачивает Покупателю пеню в размере 0,5 % от суммы предъявленного счета за каждый день просрочки.

25. Продавец гарантирует полноту и комплектность технической документации, предусмотренной настоящим договором. Если Покупателем обнаружены недостатки в представленной Продавцом технической документации, Продавец обязан устранить их за свой счет в течение 7 календарных дней, от даты предъявления письменной претензии за свой счет.

26. Вместе с товаром Продавец предоставляет паспорт на русском языке, сборочные и монтажные чертежи, инструкцию по монтажу, руководство по эксплуатации и ремонту в 2 экземплярах, заверенные копии сертификатов (деклараций) о соответствии товара требованиям технического регламента таможенного союза и иные документы, в соответствии с прилагаемым техническим приложением и типовым техническим заданием.

27. В случае несвоевременного предоставления документов, согласно п. 26, и/или предоставления неверно оформленных документов, Покупатель имеет право отсчитывать срок оплаты от даты предоставления отсутствующих либо исправления неверно оформленных

документов. Датой представления недостающих и/или надлежаще оформленных документов является дата получения Покупателем от Продавца сопроводительного письма с приложением требуемых документов.

28. Качество и комплектность поставляемого товара должны соответствовать ГОСТу (ТУ) завода-изготовителя и требованиям технических заданий (в соответствии с Приложением к настоящему Приглашению).

29. Товар должен быть новым, не ранее 2025 года выпуска. В случае поставки товара с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100 % стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия.

30. Продавец гарантирует Покупателю, что он обладает в необходимом объёме правами на все патенты и изобретения, используемые при изготовлении поставляемой продукции, и что продукция, поставляемая по настоящему договору, может быть использована Покупателем без каких-либо претензий со стороны третьих лиц, и без нарушения каким-либо образом их прав.

31. Покупатель по получению каких-либо претензий со стороны третьих лиц немедленно извещает об этом Продавца, и Продавец должен за свой счёт и риск принять меры к урегулированию заявленных претензий.

32. Споры по настоящему Договору Стороны разрешают путем переговоров. По спорам, возникающим в процессе исполнения настоящего Договора, обязателен досудебный (претензионный) порядок урегулирования. Срок рассмотрения претензии – 20 календарных дней от даты ее направления.

33. Если стороны не придут к соглашению, дело передается на рассмотрение экономического суда Минской области. Применяемое материальное право – Республики Беларусь.

34. Все уведомления и сообщения, отправленные Покупателем/Продавцом по электронной почте по адресам, указанным в разделе ЮРИДИЧЕСКИЕ АДРЕСА И РЕКВИЗИТЫ СТОРОН, признаются Сторонами официальным уведомлением для случаев, предусмотренных договором. Датой уведомления Продавца считается дата

	<p>отправления электронного сообщения. Ответственность за получение сообщений и уведомлений вышеуказанным способом лежит на получающей Стороне.</p> <p>35. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по данному договору третьим лицам. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга Продавец уплачивает штраф Покупателю в размере 25 % стоимости продукции по договору.</p> <p>36. Продавец, зарегистрированный в оффшорных зонах и/или при использовании для расчетов банковские счета, зарегистрированные в оффшорных зонах, в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 25.05.2006 № 353, обязан возместить Покупателю сумму оффшорного сбора (15 % от суммы договора).</p> <p>37. Во всем, что не предусмотрено договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.</p>
Квалификационные требования к участникам процедуры	<p>1. Сведения о том, является ли участник производителем товара, сведения о его производственной базе.</p> <p>Участник, не являющийся производителем товара, должен представить заверенную участником копию документа (при наличии), подтверждающую, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм:</p> <ul style="list-style-type: none"> - договор (соглашение) с производителем; - договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав; - договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель. Срок действия такого договора (соглашения) должен составлять не менее срока исполнения обязательств, согласно условиям данной процедуры закупки. <p>2. Отсутствие претензий по качеству поставляемой продукции по результатам предыдущим поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий»: сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров,</p>

	<p>информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставленных товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.</p> <p>3. Участником не может быть:</p> <ul style="list-style-type: none"> - организация, находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, а также индивидуальный предприниматель, находящийся в стадии прекращения деятельности, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации; - организация, физическое лицо, включая индивидуального предпринимателя, представившие недостоверную информацию о себе; - не представившие либо представившие неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую в установленные заказчиком сроки; не соответствующие требованиям заказчика к данным участников; - юридическое лицо и индивидуальные предприниматели, включенные в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам.
Критерии для выбора наилучшего предложения при условии соответствия техническим требованиям	Наименьшая цена.
Требования к оформлению технико-коммерческого предложения	<p>Технико-коммерческое предложение включает в себя следующие документы:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Заявление участника на участие в процедуре, в котором указываются: <ol style="list-style-type: none"> 1.1. полное и сокращенное наименование участника; 1.2. банковские реквизиты, почтовый и юридический адреса, контактные телефоны, электронный адрес; 1.3. участник является производителем закупаемого товара либо официальным торговым представителем производителя, с указанием схемы поставки: производитель – продавец – покупатель. 2. Указание о том, что Участник не находится на какой-либо стадии процесса ликвидации, реорганизации или банкротства, а резидентам Республики Беларусь дополнительно информацию о том, что участник не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к

	<p>закупкам.</p> <p>3. Документы, подтверждающие, что участник является производителем закупаемого товара либо его сбытовой организацией (официальным торговым представителем). Под сбытовой организацией следует понимать: организацию или индивидуального предпринимателя, уполномоченных на реализацию в соответствии с договором (соглашением), договорами (соглашениями) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входит изготовитель, или их уставами, либо договором (соглашением) с управляющей компанией холдинга, участником которого является изготовитель.</p> <p>4. Согласие участника выполнить обязательные условия договора.</p> <p>5. Техническую часть предложения, которая должна содержать: полное наименование, количество предлагаемого товара, наименование завода изготовителя, страну происхождения товара, развернутые технические характеристики (предлагаемого) товара, с ответом по каждому пункту в последовательности, изложенной в технических заданиях.</p> <p>6. Коммерческую часть предложения, которая должна содержать спецификацию поставляемого товара с указанием:</p> <p>6.1. Наименования и цены единицы товара (без учета НДС);</p> <p>6.2. Стоимости предложения, а также указания на то, включена ли в цену стоимость тары, упаковки, расходы на транспортировку, оплата таможенных сборов и других обязательных платежей;</p> <p>6.3. Условий поставки (согласно условиям INCOTERMS-2020 для иностранных участников);</p> <p>6.4. Допустимого срока поставки (указывать количество дней от даты заключения договора);</p> <p>6.5. Валюты платежа (для нерезидентов РБ);</p> <p>6.6. Допустимых условий оплаты: по факту поставки товара на склад Покупателя (выпуска товара для внутреннего потребления) в течение 45 календарных дней;</p> <p>6.7. Гарантийные обязательства в соответствии с требованиями технических заданий;</p> <p>6.8. Срок действия технико-коммерческого</p>
--	--

	<p>предложения (не менее 90 дней);</p> <p>6.9. Экономический расчет уровня отпускной цены (тарифов) / уровень плановой рентабельности (наценки, надбавки).</p>
Место и порядок представления технико-коммерческого предложения	<p>Технико-коммерческое предложение должно быть представлено по адресу: 223710, г. Солигорск, ул. Коржа, 5, 4-х этажное здание, каб.304 в запечатанном конверте с пометкой: «Закупка клапанов», не вскрывать до 14-00 часов 27 июня 2025 года, либо по e-mail: mto@kali.by.</p>
Конечный срок подачи технико-коммерческого предложения	<p>Не позднее 14-00 часов 27 июня 2025 года.</p> <p>Предложения, полученные Заказчиком после истечения конечного срока подачи технико-коммерческого предложения, рассматриваться не будут.</p>
Иные сведения	<p>1. Заказчик имеет право проводить переговоры о снижении цен представленных предложений, а также об изменении иных условий коммерческих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.) путем направления участникам писем о предоставлении к назначенному времени окончательных коммерческих предложений, с указанием наименьшей цены представленных предложений.</p> <p>Информация о времени и месте предоставления окончательных коммерческих предложений (или об иных условиях проведения переговоров по снижению цены) участникам будет сообщено дополнительно.</p> <p>2. В случае, если предложение представлено только одним участником, либо в результате отклонения осталось предложение одного участника заказчик вправе:</p> <ul style="list-style-type: none"> - признать победителем единственного участника конкурентной процедуры закупки, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, если его предложение соответствует требованиям документации о закупке; - признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и при наличии согласия единственного участника и соответствия его предложения приглашению к процедуре оформления конкурентного листа провести процедуру закупки из одного источника и выбрать такого

	<p>участника поставщиком (подрядчиком, исполнителем), если повторное проведение процедуры оформления конкурентного листа является нецелесообразным;</p> <ul style="list-style-type: none"> - признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и провести повторную процедуру оформления конкурентного листа. <p>3. При рассмотрении предложений заказчик отклоняет предложения участников процедуры закупки, не являющихся производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), в случае, если в процедуре закупки участвует не менее двух производителей и (или) сбытовых организаций (официальных торговых представителей) и цена предложения таких участников не ниже цены хотя бы одного участвующего в процедуре закупки производителя и (или) его сбытовой организации (официального торгового представителя).</p> <p>4. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.).</p> <p>5. Заказчик или комиссия вправе отклонить все предложения до выбора наилучшего из них в случае:</p> <ul style="list-style-type: none"> - отсутствия финансирования; - утраты заказчиком необходимости приобретения продукции; - изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки. <p>Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех</p>
--	--

	<p>предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия.</p> <p>6. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры оформления конкурентного листа с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников. Решение о выборе поставщика считается принятым с даты его утверждения руководителем заказчика, а в случаях, установленных законодательством, уставом или органами управления заказчика - с даты его согласования с уполномоченным государственным органом (организацией) или органами управления заказчика.</p> <p>7. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в течение 5 (пяти) календарных дней.</p> <p>8. Договор заключается в течение срока действия предложения, но не позднее чем в 5 (пяти) дневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его предложения и настоящего Приглашения.</p>
--	--

Начальник отдела ОТО УМТО

В.А.Карвацкий

Инженер отдела ОТО УМТО

В.И.Бибик

